

# PROYECTO “CAVALL BERNAT”

Este **apartamento turístico de Platja d'Aro** es un claro ejemplo de cómo se debería presentar una vivienda destinada al alquiler turístico en los diferentes portales inmobiliarios, con el objetivo de obtener la máxima rentabilidad.

Con un mobiliario low cost y la mínima inversión, pero sin olvidarnos de los detalles, esos detalles que marcan la diferencia y que crean las emociones necesarias para que la vivienda tenga el éxito comercial que se merece.

## ¿Qué hemos conseguido?

- Diferenciarlo de la competencia
- Emocionar
- Aumentar el precio/noche un 20%
- Aumentar el número de pernoctaciones
- Clientes satisfechos = buenas valoraciones



























